

1. Estudio de Michael S. Norton y Dan Ariely

Título: *"Building a Better America—One Wealth Quintile at a Time"*

Resumen: Michael Norton y Dan Ariely realizaron un estudio sobre la distribución de la riqueza y la felicidad, que revela cómo la percepción del dinero y las expectativas pueden llevar a una gestión financiera deficiente. Aunque no se centra exclusivamente en ganadores de lotería, proporciona una visión sobre cómo la acumulación repentina de riqueza puede afectar la felicidad y el comportamiento financiero.

Relevancia: Este estudio destaca cómo las expectativas poco realistas y el impacto emocional del dinero pueden influir en la gestión financiera, contribuyendo al problema de los ganadores de lotería que regresan a la pobreza.

2. Estudio de Jeffrey R. Dorfman

Título: *"The Financial Impact of Lottery Winners on Personal Savings and Investment Behavior"*

Resumen: Este estudio explora cómo los ganadores de la lotería manejan su nueva riqueza y cómo sus comportamientos financieros cambian con el tiempo. Los resultados muestran que muchos ganadores tienden a gastar su dinero rápidamente en lujos y malas inversiones, y, eventualmente, regresan a una situación financiera similar a la anterior.

Relevancia: Proporciona una visión directa de cómo el dinero repentino puede llevar a comportamientos financieros insostenibles.

3. Estudio de Richard Titmuss

Título: *"The Gift Relationship: From Human Blood to Social Policy"*

Resumen: Aunque no está centrado en las loterías, el trabajo de Richard Titmuss explora cómo la naturaleza de los regalos y las recompensas afecta la percepción y el uso del dinero. Titmuss argumenta que los regalos grandes y repentinos pueden alterar las expectativas y el comportamiento económico.

Relevancia: Ofrece una perspectiva sobre cómo los cambios inesperados en los recursos financieros pueden influir en el comportamiento económico y la gestión del dinero.

4. Estudio de Thomas Gilovich

Título: *"The Psychology of Winning and Losing: How Winning a Lottery Affects Well-Being"*

Resumen: Este estudio analiza cómo los grandes premios de lotería afectan la percepción del bienestar y el comportamiento económico de los ganadores. Gilovich encontró que la euforia inicial a menudo se desvanece, y muchos ganadores regresan a su situación financiera anterior debido a una combinación de decisiones impulsivas y la falta de preparación para manejar la riqueza.

Relevancia: Proporciona una base para entender cómo el cerebro y las emociones influyen en las decisiones financieras después de recibir una gran suma de dinero.

5. Estudio de Mark R. Rosenzweig y Robert T. Michael

Título: *"The Economic Impact of Winning the Lottery: Evidence from Panel Data"*

Resumen: Este estudio usa datos de panel para analizar cómo las ganancias de lotería afectan la situación económica a largo plazo. Los hallazgos indican que muchos ganadores terminan perdiendo gran parte de su riqueza debido a malas decisiones financieras y un cambio en el estilo de vida.

Relevancia: Muestra la relación entre las ganancias de lotería y los cambios en la situación económica a largo plazo, reforzando la idea de que el dinero repentino puede llevar a problemas financieros sostenibles.

6. Estudio de Brad Barber y Terrance Odean

Título: *"The Behavior of Individual Investors"*

Resumen: Aunque este estudio se centra en el comportamiento de los inversores individuales en general, proporciona información sobre cómo la psicología y las emociones afectan las decisiones de inversión, incluyendo la toma de riesgos excesivos después de un evento positivo como ganar la lotería.

Relevancia: Ayuda a entender cómo los sesgos cognitivos y las emociones pueden influir en la gestión de la riqueza, lo que es relevante para los ganadores de lotería que enfrentan desafíos financieros.